



¿QUÉ PASARÍA
si algún día faltas?

Mupiti Vida Préstamo

►pág. 8



actualidad

MUTUALIDAD DE PREVISIÓN SOCIAL DE PERITOS E INGENIEROS TÉCNICOS INDUSTRIALES A PRIMA FIJA · Número 22 · junio 2014

4

**Informe de
Gestión
2013**

10

**Ahorro e
inversión**

Mupiti Vida **FLEXIBLE**

15

**Buzón del
mutualista**

12

**Noticias
de interés**

El seguro de vida
con el que puedes
contratar el

DOBLE
o el
TRIPLE
del capital

►pág. 6



“ Antes de renovar, cambiar o contratar un seguro, depósito y/o plan de pensiones, consulta con tu Mutualidad y solicita un presupuesto sin compromiso. ”

Con más de 65 años de experiencia en la previsión social de los Ingenieros Técnicos Industriales, MUPITI se ha especializado en las necesidades del colectivo de los Ingenieros y por eso queremos ser **tu aseguradora**.

Aplicamos los gastos de gestión más reducidos del sector, ofrecemos las primas más ajustadas del mercado y nuestros productos están diseñados y adaptados para asegurar tu tranquilidad ahora, y para garantizar tu calidad de vida y la de tu familia en el futuro.



► Más información:

900 820 720

info@mupiti.com



MUPITI VIDA, FLEXIBLE / PRÉSTAMO

Si ellos son lo primero, no lo dejes para lo último y protégelos

El seguro de Vida de Mupiti es precisamente la respuesta a la incertidumbre y a la protección y seguridad de los que más te importan, sin duda los tuyos. Su **seguridad y protección están garantizadas** en caso de fallecimiento por cualquier causa. Puedes elegir el capital que necesites y **configurar las coberturas complementarias según tu necesidad**, pudiendo optar por añadir la incapacidad permanente absoluta, o contratar el doble capital por accidente, o el triple por accidente de circulación.

MUPITI ACCIDENTES

Para disfrutar sin poner en riesgo tu presente ni tu futuro

Ten la seguridad de poder disfrutar de la vida diaria, del ocio y de realizar tus actividades laborales bajo el paraguas de una excelente cobertura económica en caso de fallecimiento o de invalidez por accidente. Podrás viajar con esta misma seguridad a cualquier país del mundo, así como ampliar tu cobertura con el complemento que te cubre la invalidez si esta se derivase de una enfermedad. Puedes escoger entre los diferentes capitales establecidos que se adapten a tus necesidades y las de tu familia.

MUPITI PROTECCIÓN

Tranquilidad en tus desplazamientos y servicios exclusivos para toda la familia desde tan solo 19,03€ al año

Capital asegurado para el tomador del seguro en caso de incapacidad permanente absoluta derivada de un accidente de circulación, como conductor, pasajero o peatón. Y para toda la familia, servicios gratuitos de asesoramiento jurídico telefónico, gestión de sanciones de tráfico y tramitación de multas, y el **exclusivo servicio de telefarmacia con o sin receta** mediante el cual te llevarán al domicilio en el que te encuentres los medicamentos que necesites durante las 24 horas del día y los 365 días del año.



José Carlos Pardo
Presidente

Carta del Presidente

Querido compañero,

la revista semestral *Actualidad Mupiti* que tienes en tus manos, contiene toda la información relevante de la gestión y evolución de la Mutuality durante el ejercicio 2013, así como las nuevas propuestas y soluciones aseguradoras que hemos diseñado para ti.

Desde el punto de vista de la gestión, me satisface comunicarte que el Plan Comercial ha dado sus frutos. Si bien los primeros años han sido tímidos por haber coincidido con toda la crudeza de la crisis, finalmente, en el ejercicio 2013 no solo hemos alcanzado los objetivos marcados sino que se han superado notablemente. Esto ha supuesto que los ingresos por primas de la entidad hayan crecido en un 19,01% en relación con el ejercicio anterior.

Tras estos resultados subyace la consolidación de la confianza de nuestros compañeros en Mupiti para gestionar su ahorro para la jubilación. Y esta confianza es, sin duda, el mejor premio a nuestra apuesta decidida por la profesionalización comercial de Mupiti, que iniciamos en el año 2010 y en la que hemos perseverado a pesar de las dificultades y obstáculos derivados del negativo escenario económico.

Te animo a que leas con detenimiento la sección de ahorro e inversión, en la que aportamos datos que te ayudarán a poner en contexto la rentabilidad y la gestión de los seguros de ahorro de nuestra Mutuality. Un año más, hemos conseguido una buena rentabilidad para los ahorros de los mutualistas -el 3,72%-, sin descuidar la solvencia de la entidad, que presenta un superávit de 8,2 millones de euros en la cobertura de sus compromisos.

Seguimos trabajando en la adaptación de Mupiti a la nueva normativa europea de Solvencia II, que entrará en vigor el 1 de enero de 2016, y que supone un reto que comportará un gran esfuerzo económico y de gestión de los riesgos y de las inversiones.

Hemos reservado una sección para presentarte un resumen de las coberturas del seguro Mupiti Profesional. Como ya conocerás, si eres ejerciente libre de la profesión o estás pensando en iniciarte, puedes optar por el alta en el seguro Mupiti Profesional como alternativa al alta en el Régimen Especial de Trabajadores Autónomos de la Seguridad Social. La opción de Mupiti presenta muchas ventajas que es imprescindible que conozcas.

También te presentamos las nuevas modalidades de seguros de vida que hemos creado pensando en ofrecerte un seguro competitivo para tu préstamo hipotecario y un seguro flexible para que puedas elegir las coberturas que se adapten a tus necesidades.

La presencia de Mupiti en las redes sociales ya es una realidad, por lo que dispones de un nuevo canal, ágil y directo, para hacernos llegar tus inquietudes y sugerencias.

Finalmente, como he venido haciendo cada año, quiero solicitar tu colaboración y apoyo para afrontar los nuevos retos y, especialmente, para difundir entre nuestros compañeros las ventajas de Mupiti como instrumento para constituir una adecuada previsión social para la jubilación.

Un cordial saludo.

Informe de Gestión 2013

Durante este ejercicio se ha apostado por la estrategia comercial y la innovación de productos, lo que ha permitido obtener excelentes resultados.

Los objetivos previstos en ingresos por primas para el año 2013 se han sobrepasado en 0,73 millones de euros, que supone una consecución del 108,11% del presupuesto aprobado para este año.

La ligera recuperación económica vivida en el año 2013 ha permitido frenar la caída de los ingresos por primas en el sector asegurador que, para este año, ha supuesto una disminución del 3,27% frente al 5% que se produjo en 2012.

El ahorro gestionado por el seguro de vida se incrementó en un 3,22% frente al ejercicio 2012 según las estimaciones realizadas por ICEA, manteniendo un suave crecimiento.

Sin embargo, las previsiones futuras sobre su crecimiento son preocupantes ya que la tendencia es que cada vez sea menor por el abandono del ahorro por parte de las familias. Hay que añadir además que, aunque la recuperación se empieza a sentir, la renta disponible de las familias sigue estando muy por debajo de los niveles previos a la crisis, lo que hace recortar ciertos gastos que no son prioritarios como es la contratación de un seguro no obligatorio.

En cuanto a la rentabilidad, el año 2013 ha seguido la tendencia al alza que traía durante la crisis alcanzando su máximo histórico, situándose en una rentabilidad media anual de los fondos de pensiones del 8,4%, según datos publicados por Inverco.

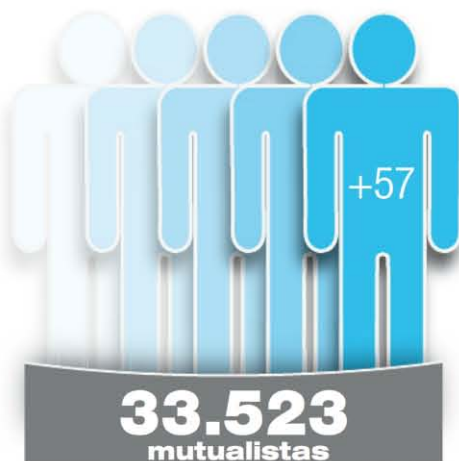
Este hecho debe considerarse como un hecho excepcional ya que la tendencia al alza de los tipos de interés asociada a la recuperación económica hará cada vez más difícil llegar a estos niveles de rentabilidad. La Dirección General de Seguros y Fondos de Pensiones ha sido la primera en manifestarse recortando el tipo de interés de las operaciones de seguro de vida.

Un gran año para Mupiti

Mupiti ha sabido aprovechar el buen comportamiento del año 2013 dejando atrás años muy complicados como lo fue el 2012.

Los objetivos previstos en ingresos por primas para el año 2013 se han sobrepasado en 0,73 millones de euros, lo que ha supuesto una consecución del 108,11% del presupuesto aprobado para este año. Con respecto al ejercicio anterior, ha supuesto un incremento de 1,45 millones de euros en los ingresos por primas (19,01%).

El incremento en primas viene unido a la introducción de un nuevo producto en el último trimestre del ejercicio denominado "Bambú", que fue aprobado en el Consejo Rector del 12 de octubre y comenzó a comercializarse el día 15 de ese mismo mes.



Se trata de un producto de ahorro que durante la campaña de lanzamiento garantizó una rentabilidad del 3,25% durante el primer año, aprovechando la buena rentabilidad de la cartera de inversiones que posee la Mutuality.

Este producto fue muy bien acogido por los mutualistas, alcanzando a cierre del ejercicio 2013 un importe de 1,8 millones de euros en ingresos por primas.

El incremento de los ingresos ha venido unido a una disminución de las prestaciones pagadas. El número de rescates ha sido menor debido a la leve recuperación de la economía, lo que muestra una cierta normalización en los niveles de prestaciones.

Con respecto al ejercicio 2012, se han pagado 0,40 millones de euros menos. Estos dos hechos, junto con unos ingresos netos de las inversiones de 1,9 millones de euros, han permitido a Mupiti cerrar el ejercicio 2013 con un resultado positivo de 0,69 millones de euros, con una rentabilidad para la cartera de inversiones de los seguros de ahorro de 4,02%, y con un superávit en los indicadores de cobertura

de margen de solvencia por importe de 1,7 millones de euros y de cobertura de provisiones técnicas por importe de 8,2 millones de euros.

Tal y como comentábamos al inicio, 2013 ha sido un gran año para la rentabilidad y Mupiti ha obtenido, para los productos de ahorro con participación en beneficios, un 4,02% frente al 3,47% del ejercicio anterior. Esto supone una rentabilidad para el mutualista del 3,72%.

La cartera de inversiones con la que cierra Mupiti tiene un valor a efectos de cobertura de las provisiones técnicas de 85,8 millones de euros, presentando un superávit de cobertura de 8,2 millones de euros, lo que evidencia una situación de solvencia ya mostrada en años anteriores y que se mantiene en el tiempo.

Por otra parte, el número de mutualistas se ha incrementado en 57 (0,17%) con respecto al ejercicio 2012, llegando a la cifra de 33.523 mutualistas a cierre de ejercicio. Este crecimiento ha supuesto un cambio en la tendencia de los últimos 5 años en los que el número de mutualistas había disminuido.

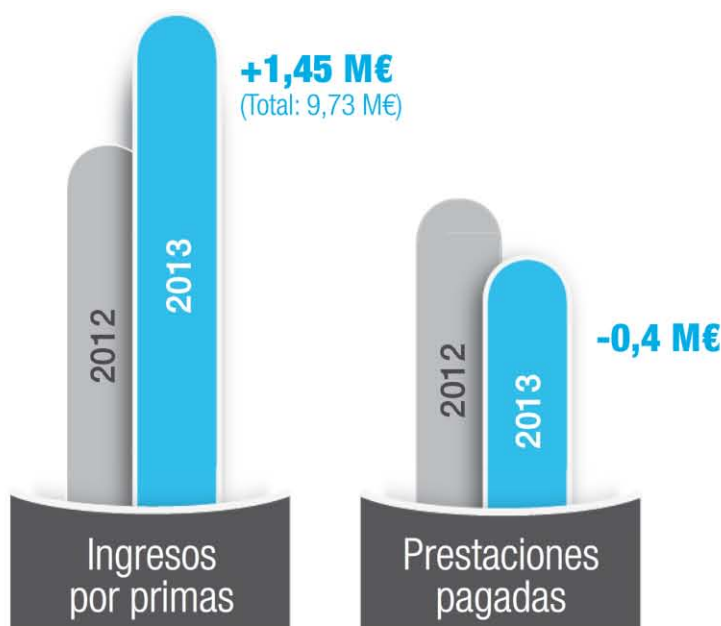


El proceso de adaptación del sistema de Alternativa al RETA de Mupiti a la normativa impuesta por la Ley 27/2011, de 1 de agosto sobre la actualización, adecuación y modernización del sistema de Seguridad Social, que entró en vigor el 1 de enero de 2013, tuvo como consecuencia la unificación de todos los contratos que los colegiados que realizan el ejercicio libre de la actividad profesional mantenían en la Mutuality.

Como consecuencia, la cifra total de contratos que mantiene la Mutuality desciende a 46.374 frente a los 49.324 contratos del 2012, es decir, una disminución del 5,98% de los contratos.

Aislado el efecto del traspaso, la cifra de contratos activos habría disminuido en 751 contratos (1,73%) debido a que, con motivo de la adaptación, los mutualistas que no realizaban el ejercicio libre de la actividad profesional a esa fecha solicitaron la baja de los contratos antiguos sin solicitar el alta en Mupiti Profesional.

El número estimado de colegiados a 31 de diciembre de 2013 es de 82.131. Con respecto al número de mutualistas representa un 40,82% del número total de colegiados y con respecto al número de contratos, representa el 56,46% sobre el número total de colegiados.



El seguro de vida

tu decisión más importante



Cada día, casi de forma automática, tomamos muchísimas decisiones; la mayoría nos pasan desapercibidas por su carácter trivial y por su naturaleza cotidiana.

Sin embargo, durante nuestra vida hay que tomar decisiones de mayor envergadura y antes de de-

cidir qué haremos, tenemos que reflexionar y analizar los diversos factores implicados. Escoger qué vamos a estudiar, qué tipo de empleo queremos conseguir, dónde vamos a vivir, qué vivienda compraremos, o con quién compartiremos nuestra vida y si tendremos hijos.

Todas estas decisiones tan importantes requieren que, en medio de la vorágine, paremos a pensar, analizar y posteriormente decidir, pues no podemos tomar estas decisiones a la ligera.

Es sumamente llamativo el hecho de que nos tomamos el tiempo necesario para tomar decisiones

El nuevo seguro MUPITI VIDA FLEXIBLE

Como su nombre indica, te permite escoger el capital y las coberturas que en realidad necesitas, pudiendo optar por varias opciones y adaptar el seguro a tu capacidad económica.

La cobertura básica es el fallecimiento por cualquier causa a la que se puede añadir, si se necesita o se desea, las siguientes coberturas:

- Invalidez permanente absoluta
- Doble capital por invalidez permanente absoluta por accidente
- Triple capital por invalidez permanente absoluta por accidente de circulación
- Doble capital por fallecimiento por accidente
- Triple capital por fallecimiento por accidente de circulación

- Todas las coberturas

Los beneficiarios en caso de fallecimiento podrán cobrar la prestación también de forma flexible pudiendo escoger entre:

- Capital
- Pensión vitalicia (con o sin reversión al cónyuge)
- Renta temporal pagadera en 3 anualidades
- Combinación de capital y pensión vitalicia (con y sin reversión al cónyuge)
- Combinación de capital y renta temporal pagadera en 3 anualidades
- Cualquier otra modalidad de cobro que Mupiti tenga en vigor en dicho momento

Mupiti Vida

FLEXIBLE

El seguro de vida
con el que puedes
contratar el

DOBLE
o el
TRIPLE

del capital

DOBLE

x2

- capital por fallecimiento por accidente
- capital por incapacidad permanente absoluta por accidente

TRIPLE

x3

- capital por fallecimiento por accidente de circulación
- capital por incapacidad permanente absoluta por accidente de circulación

El Seguro Mupiti Vida

Flexible es un seguro cuya cobertura básica es el fallecimiento por cualquier causa, además de la flexibilidad de contratar otras coberturas, como la incapacidad permanente absoluta o el doble o triple capital asegurado.

Algunas posibles opciones son:

- Fallecimiento
- Fallecimiento + doble
- Fallecimiento + doble + triple
- Fallecimiento + IPA
- Fallecimiento + IPA doble
- Fallecimiento + IPA + IPA doble + IPA triple
- Fallecimiento + todas las garantías complementarias

Infórmate en tu Colegio
o en el teléfono gratuito

900 820 720

También en info@mupiti.com
www.mupiti.com



importantes que afectarán a nuestra vida, o a la forma de vivirla, y que pasemos por alto lo fundamental: la vida en sí misma.

Si algo es realmente frágil, no es nuestra casa o nuestro automóvil, es nuestra vida. Un suceso imprevisto le puede ocurrir a cualquiera y cuando menos lo espera. Por eso, podemos afirmar sin equivocarnos que **el seguro de vida es, si cabe, la decisión más importante** en materia de aseguramiento.

O pertenecemos a una clase alta adinerada que pueda responder con sus ahorros a los gastos que ocasiona un fallecimiento o, de lo contrario, *urge* disponer de un seguro de vida, y ello requiere *invertir tiempo* en buscar uno que se adapte a nuestra economía y cubra suficientemente nuestras necesidades.

Desde Mupiti somos muy conscientes de esta verdadera necesidad y te invitamos a que analices tu situación. En caso de producirse un fallecimiento, o una invalidez: ¿Cómo harán tus seres queridos frente a los gastos diarios, los pagos pendientes, las

Si algo es realmente frágil, no es nuestra casa o nuestro automóvil, es nuestra vida

letras, la hipoteca y los estudios de los hijos? ¿Cuánto tiempo necesitarán para encontrar un empleo o la forma de volver a disponer de los ingresos de siempre? ¿Cómo puedo evitar que todo lo que he construido no se derrumbe y se mantenga en mi ausencia?

Como mutualidad de previsión social, somos altamente sensibles a estas necesidades reales y verdaderamente importantes, lo cual nos impulsa a diseñar nuevos productos que se adapten a todos los bolsillos, a la vez que cubren cada necesidad en particular.



Más información:

900 820 720 · info@mupiti.com
www.mupiti.com



El nuevo seguro MUPITI VIDA PRÉSTAMO

Se ha diseñado con el fin de vincularlo a un préstamo hipotecario.

La cobertura básica y única es el fallecimiento por cualquier causa, y el beneficiario en caso de fallecimiento es la entidad bancaria.

El capital asegurado corresponderá con el capital pendiente de amortizar en el préstamo hipotecario al momento de la contratación, siendo el límite máximo de capital asegurable de 240.000 euros.

Cada año, coincidiendo con el 1 de enero, el capital del seguro Mupiti Vida Préstamo, se ajustará al capital pen-

diente de amortizar en esa fecha. De esta forma, cada año se ajusta el capital y la cuota a pagar.

Estamos convencidos que estos dos nuevos seguros de vida satisfarán las necesidades de nuestro colectivo y las de sus familiares, los cuales también pueden contratarlos con las mismas ventajas y condiciones.

No pierdas tiempo y toma la decisión más importante solicitando información a nuestros asesores para configurar un seguro a tu medida. Y si ya tienes contratado un seguro de vida con otra entidad, igualmente solicita información y pídenos presupuesto sin compromiso.

Mupiti Vida

PRÉSTAMO

¿Qué
si... pasaría

...algún
día?
faltas ?



Seguro de vida vinculado a préstamo hipotecario

El **Seguro Mupiti Vida Préstamo** es un seguro cuya cobertura básica es el fallecimiento por cualquier causa, siendo el beneficiario la entidad financiera por el importe pendiente de amortizar. La diferencia hasta el capital asegurado tendrá como beneficiarios a los que el mutualista haya designado.

La cuota se calcula en función de la edad del mutualista y de los capitales asegurados, siendo anual y prepagable, con la opción de fraccionarlo con periodicidad mensual, trimestral o semestral.

Infórmate en tu Colegio
o en el teléfono gratuito

900 820 720

También en info@mupiti.com
www.mupiti.com



No permitas que las

COMISIONES debiliten tus ahorros

España
es el segundo país
de la UE con más
comisiones sobre
la inversión



Según un estudio realizado por el IESE, si se disecciona la verdadera rentabilidad de los fondos de pensiones una vez descontadas las comisiones y siempre con una visión a largo plazo, lo cual permite eludir tanto las burbujas en Bolsa —que coyunturalmente pueden hacer subir la rentabilidad teórica— como el triunfalismo de los datos brutos que suele difundir la patronal del sector, Inverco, las conclusiones son estremecedoras: de los 257 fondos con al menos 15 años de historia, únicamente tres (1,16%) lograron una rentabilidad media superior a los bonos del Estado a 15 años (4,4%).

Pero el escenario es aún más sorprendente: nada menos que 25 de estos fondos —¡casi el 10%!— acumulan pérdidas: es decir, el ciudadano tiene hoy menos dinero en la cuenta que la suma de aportaciones que ha ido realizando durante 15 años.

La rentabilidad media de la cartera de inversiones de Mupiti de los últimos 12 años es de un

4,55%

superior a los tres mejores fondos con al menos 15 años de historia y también superior a los Bonos del Estado a 15 años.

El problema es general: de los siete fondos con 15 años de existencia que cuentan con más de 100.000 partícipes, el que tiene mejor rentabilidad *se queda en el 1,58%*, y la media de estos siete fondos —que rozan en total el millón de partícipes— es *un paupérrimo 0,96%*: ridículo para una inversión a 15 años sin apenas liquidez, puesto que el dinero solo puede recuperarse en circunstancias muy particulares antes de la jubilación.

La OCDE —organización que agrupa a los países ricos, también adscrita a la ortodoxia económica— calcula que la rentabilidad media de los fondos de pensiones en España entre 2008 y 2012 fue negativa en términos reales, una vez descontada la inflación: -0,9%. Fue el tercer país del club —de un total de 34— con peores registros: únicamente superó a Estonia y a Polonia.

La causa principal que explica la pésima rentabilidad son las **elevadas comisiones que se embolsan los gestores**, según coinciden en apuntar tanto el equipo del IESE como la OCDE. Los datos de esta última entidad sitúan a España como segundo país de la UE en comisiones: *una media del 1,5% anual sobre la inversión*.

En conjunto, los planes privados mueven en España 92.413 millones de euros tras el alza bursátil del último año: su peso sigue por debajo del 10% del PIB, lejísimos del 160% en Holanda, el 95% de Reino Unido y el 74% de EE UU.

Esto nos lleva a reflexionar en que hay mucho que recorrer en este aspecto, y que todavía son muchas las personas y las familias que no han comenzado el camino del ahorro privado.

Todo parece indicar que la cuantía de pensión a percibir descenderá en el actual esquema si no se dan cambios que aumenten los ingresos. La última reforma promovida por el Gobierno incluye retoques como el factor de sostenibilidad, que supondrá una caída sensible de la pensión a medio plazo,

que se estima del 40%. Ello sin contar con el impacto de nuevas medidas que se apuntan ya en nombre de la competitividad —como la rebaja de las cotizaciones que pagan las empresas— si no se acompañan de ingresos compensatorios.

El escenario del que parten los expertos del actual Ministro de Hacienda no deja margen para la duda: augura, y “con rapidez”, “una **inevitable disminución de la cuantía individual de las pensiones**”, razón por la cual, prosiguen, “se necesita fomentar los sistemas de pensiones de capitalización”.

La presidenta de Unespa —la patronal de las aseguradoras, actor central en el mercado de las pensiones privadas—, Pilar González de Frutos, parte de las mismas premisas según parece desprenderse por lo que ha remitido a los diputados del Pacto de Toledo sobre las pensiones: apoyo formal al modelo público, aunque mutado

hacia pensiones de supervivencia; esboza “un futuro en el que las pensiones se van a seguir pagando, porque este no es el problema; pero se van a pagar en una cuantía que **difícilmente podrá garantizar niveles de bienestar aceptables** para muchos españoles”.

Mupiti, que se ha dedicado durante más de 65 años a la gestión del ahorro de los Ingenieros Técnicos Industriales y sus familiares, ofrece soluciones globales a nuestro colectivo en materia de ahorro e inversión. Significativo ha sido el histórico resultado positivo año tras año en la rentabilidad obtenida, como consecuencia de una gestión prudente y especialmente de unos **gastos de administración por debajo de la media** anual en España. Como muestra de la magnífica política de inversión de Mupiti, al cierre del ejercicio 2013 se obtuvo una rentabilidad de la cartera de inversiones del 4,02%, lo que ha supuesto una rentabilidad

Los mutualistas con productos de ahorro de MUPITI han obtenido una rentabilidad en 2013 del

3,72%

para los mutualistas con productos de ahorro del 3,72% (suma del 1% técnico garantizado más la participación en beneficios).

Por tanto, te animamos a contratar el producto que mejor se adapte a tu perfil y necesidades, así como a valorar el traspaso a Mupiti del ahorro que mantengas en depósitos, imposiciones a plazo, planes de pensiones o PPA.

Algunas de nuestras soluciones para el ahorro e inversión son:

MUPITI Jubilación

MUPITI Jubilación
mayores 65 años

MUPITI Jubilación
trabaj. cuenta ajena

PPA de MUPITI
Plan Previsión Asegurado

Seguro de Ahorro
BAMBÚ

Permite a muchos mutualistas y colegiados depositar sus ahorros en un producto de aportación única, mínima de 3.000 euros, y con la singularidad de *no tener techo en la aportación máxima*.

Un seguro de vida-ahorro con disponibilidad total o parcial a partir del primer año, y cuya rentabilidad garantizada ofrecida durante la campaña de lanzamiento ha sido del 3,25%, lo cual ha supuesto una excelente alternativa a otros productos del mercado, como los depósitos, cuya rentabilidad actualmente es inferior a la ofrecida por la mutualidad.

La confianza en nuestra gestión y en un producto más que esperado y demandado por nuestro colectivo, se ha traducido en más de 235 contratos y más de 5,6 millones de euros en aportaciones en **tan solo 3 meses y medio**.

Y esperamos que 2014 sea un año exitoso para Mupiti en lo tocante al incremento del nuevo ahorro gestionado, especialmente porque confiamos en que los miembros de nuestro colectivo y sus familiares, van a considerar a **Mupiti como su primera opción** a la hora de contratar ahorro, traspasar y/o invertir su dinero.

► Más información:

900 820 720 · info@mupiti.com

I Certamen de Ajedrez Mupiti

El pasado domingo 6 de abril, se celebró el “1er Certamen de Ajedrez Mupiti”, organizado por la Mutualidad de los Ingenieros Técnicos Industriales y la Fundación Técnica Industrial, bajo el eslogan “Ajedrez Ingeniería Mental”.

El Certamen se celebró en la Sede de Mupiti, desarrollándose en un formato de 7 rondas, de 25 min + 5 seg, con sistema suizo de emparejamientos, que dio comienzo a las 10:30 h y finalizó a las 19:00 h.

El Maestro Internacional chileno Daniel Barria Zúñiga se alzó con el triunfo en la séptima y última ronda, al vencer con negras al Maestro Internacional ruso Boris Zlotnik, obteniendo una puntuación de 6 puntos.

Una emocionante ronda final cuyo resultado relegó al segundo y tercer puesto de la clasificación a los Grandes Maestros Internacionales Salvador Gabriel del Río De Angelis y Miguel Muñoz Pantoja, ambos con 5 1/2 puntos.

El primer Ingeniero Técnico Industrial clasificado fue Adolfo Martín Rodríguez, que ocupó la posición 13ª de la clasificación general, desarrollando un magnífico juego durante toda la mañana que le permitió clasificarse por delante de cinco Maestros.

Adolfo Martín Rodríguez se hizo acreedor del primer premio de la categoría especial de Ingenieros Técnicos Industriales, obteniendo 4 puntos, correspondiendo el segundo y tercer premio de esta categoría a Manuel Montiel Miguélez y Santiago Martín de la Sierra López Romero, respectivamente, y ambos con 3 puntos.

Este Certamen, que ha nacido con el doble objetivo de potenciar el Ajedrez entre los Ingenieros Técnicos Industriales y apoyar la práctica de este milenario deporte intelectual, ha cosechado un gran éxito en su primera edición, contando con la participación de 14 Maestros de Ajedrez (2 Grandes Maestros Internacionales, 5 Maestros Internacionales, 7 Maestros FIDE) y 8 Ingenieros Técnicos Industriales, hasta un total de 56 inscritos.



Mupiti ya está presente en las redes sociales

Ya está en marcha este emocionante proyecto mediante el cual aspiramos a obtener en tiempo real las inquietudes, opiniones e intereses de nuestro colectivo. La finalidad de comunicarnos a través de estos canales complementarios es avanzar en lo que consideramos dos objetivos prioritarios: llegar a todos los Ingenieros Técnicos Industriales y sus familiares, y que Mupiti sea cada vez más notable en el ámbito asegurador y empresarial.

Adicionalmente, se podrán responder las dudas y consultas de forma ágil, se tendrá acceso directo a nuestras noticias, a nuestros eventos y jornadas, a la información de los productos y novedades, así como a las campañas anuales.

Estamos entusiasmados con este nuevo propósito, y deseamos que tú y todos los colegiados forméis parte de esta nueva andadura y podáis acompañarnos haciendo clic en “me gusta” o “seguir” en las cuentas que te indicamos a continuación:



facebook.com/mupiti



[@mupitioficial](https://twitter.com/mupitioficial)



linkedin.com/company/mupiti-mutualidad-de-previsión-social-de-peritos-e-ingenieros-técnicos-industriales



Como cada año, hacemos mención a la labor solidaria que realiza Mupiti a través de la Fundación Mupiti y en la que colaboran los Colegios de Ingenieros Técnicos Industriales. En el ejercicio 2013 se han otorgado 219 prestaciones sociales por un importe total de 122.460 euros. De dicho importe, se han destinado 70.000 euros a ayudas de dependencia, ayudas a discapacitados físicos o psíquicos, desempleo de larga duración y situaciones de extraordinaria necesidad, lo que supone un 57% del total de ayudas.

Área comercial

► **Resultados ejercicio 2013.** 2013 ha sido un año único e histórico en el que, por primera vez, se alcanzaron las cifras de los objetivos comerciales marcados, siendo el resultado global del 136% y un total de 3,8 millones de euros en primas. Tras este resultado, subyace una total *confianza* en la mutualidad como consecuencia de un histórico intachable en la gestión del ahorro de nuestros mutualistas.

► **Estrategia y objetivos para el ejercicio 2014.** El equipo comercial de Mupiti, durante el ejercicio presente, tiene como objetivo principal ser *un referente* en el asesoramiento *transparente, ágil y honesto*. Los objetivos mínimos definidos para el ejercicio 2014 son 1.500 contratos y 5,3 millones de euros, y el rango máximo se ha establecido en 2.264 contratos y 8 millones de euros: sin duda realmente ambiciosos.

La ambición del equipo comercial está alineada con las cifras marcadas, y las estrategias definidas en el plan comercial se han pensado con el fin de alcanzarlas.

Un acierto ha sido extender la campaña del último trimestre de 2013 durante el mes de enero de 2014, lo cual ha permitido comenzar el año 2014 con unos datos a cierre de abril de más de 340 contratos, y más de 4 millones de euros en primas de nueva producción.



De derecha a izquierda: Vice-Presidente de Mupiti, responsable comercial y gestoras comerciales en reunión del Plan Comercial

Asimismo, la incorporación estratégica de un nuevo gestor comercial para Andalucía, ofrecerá un asesoramiento más cercano, rápido, e incrementará las ventas en esta comunidad autónoma.

Con las visitas a los Colegios y las jornadas informativas, se pretende analizar conjuntamente cuál es el medio más eficaz de llegar a los colegiados y que estén bien informados.

La presencia de Mupiti en las redes sociales va a permitir una mayor difusión, una velocidad vertiginosa en

la divulgación de nuestros productos, jornadas, eventos y noticias, y una interacción con nuestro colectivo.

Y finalmente esperamos que la campaña de captación del ahorro del último trimestre de 2014, como en el ejercicio anterior, sea determinante para conseguir las primas.

Nuestros partners

Zurich

Buenas noticias para los miembros de Mupiti. Ahora puedes disfrutar en exclusiva⁽¹⁾ de **4 meses gratis y un 7,5% de descuento** al contratar un nuevo seguro Zurich Auto u Hogar, con grandes ventajas:

Ventajas de ZurichAuto⁽²⁾

- Bonificación de hasta el 55% por ser buen conductor.
- 10% de reducción anual de tu franquicia si no declaras siniestros.
- Valoración como nuevo de tu coche los 2 primeros años desde la primera matriculación.
- Servicio de recurso de multas.
- Cobertura de los asientos infantiles (sillas o alzadores).
- Una red de más de 800 talleres colaboradores con ventajas y descuentos exclusivos.
- Asistencia en carretera las 24 h, desde el km 0, en toda Europa.
- Si pinchas una rueda, te la cambian por la de repuesto. Y si te quedas sin combustible, te acercan a la gasolinera más cercana.
- Te envían una grúa en menos de 60 minutos. De no ser así, te abonan 60€⁽³⁾.

Ventajas de ZurichHogar⁽²⁾

- Envío de un técnico a domicilio sin costes de desplazamiento.
- Cobertura en caso de daños por agua, daños estéticos y eléctricos.
- Responsabilidad Civil como cabeza de familia por los actos u omisiones cometidos por tus hijos.
- Servicio de Asistencia Informática sin ningún coste adicional. (Servicio valorado en más de 2.000€⁽⁴⁾).
- Servicio de cerrajero urgente y reposición de llaves, en caso de robo o pérdida.
- Asistencia 24 h, los 365 días del año.

1. Ver condiciones en la publicidad de la contraportada de esta revista. 2. Compromisos y coberturas supeditadas a las condiciones generales y particulares de su póliza. 3. Compromiso económico válido en España hasta el 31/12/2014. Plazo de reclamación: 1 mes desde la avería. Excluidas causas de fuerza mayor. Solo vehículos con PMA menor a 3.500kg. Ver www.zurich.es para detalles y productos incluidos. 4. Valoración media de mercado del Servicio de Asistencia Informática para particulares. Este servicio lo ofrece Actualize S.L. para los clientes de Zurich Hogar. Consulte las condiciones de uso de este servicio en www.actualize.es. Zurich se reserva el derecho de modificar o cancelar el servicio pactado con Actualize S.L.

Sanitas

"Cobertura médico-asistencial"

Best Doctors

"Seguro Internacional de Enfermedades Graves"

Más información en www.mupiti.com

Nueva sección tablón de anuncios en el Club Mupiti Fideliza

Ahora en nuestro Club Mupiti Fideliza dispones de un nuevo espacio más participativo a la vez que útil, pues todos los usuarios registrados podrán publicar anuncios, tanto para vender, comprar, alquilar, intercambiar, organizar, compartir, regalar o recomendar.

Más información en www.mupiti.com

Ejercicio libre

ANÁLISIS

MUPITI Profesional

sin duda,
la mejor opción



Coberturas

- **Jubilación.** Capital constituido hasta la fecha de solicitud, que no puede ser anterior a la edad legalmente establecida para el acceso a la jubilación. El capital constituido resulta de acumular el **importe de la cuota destinado a Jubilación + interés garantizado del 1% + Participación en Beneficios** que corresponda.
- **Incapacidad Permanente Total.** 50.000 € + el capital constituido en la cobertura de jubilación a la fecha de solicitud.
- **Incapacidad Permanente Absoluta.** 100.000 € + el capital constituido en la cobertura de jubilación a la fecha de solicitud.
- **Incapacidad Temporal.** 30 €/día x Nº de días que figura estipulado como de IT en el Baremo para la enfermedad o lesión correspondiente.
- **Fallecimiento.** 50.000 € + el capital constituido en la cobertura de jubilación a la fecha de solicitud.

Todo son *ventajas*

- Se evita la doble cotización a la Seg. Social.
- Ahorro privado, con derecho desde la primera aportación, compatible con las prestaciones de la Seguridad Social.
- Se puede compatibilizar el cobro del 100% de la prestación de jubilación del RGSS y continuar trabajando por cuenta propia con Mupiti.
- Las cuotas son deducibles de los ingresos derivados de la actividad profesional, con el límite del 50% de la cuota máxima por contingencias comunes del RETA, siendo el tope deducible para 2014 de 6.431,40€.

	RETA	Mupiti
Disposición	La prestación solo se puede percibir en forma de pensión mensual.	Se puede cobrar la prestación total, como renta vitalicia o temporal.
Garantía	¿Están garantizadas las pensiones en un sistema de reparto? NO	Es un sistema de capitalización INDIVIDUAL, por lo que tus ahorros siempre serán tuyos, los cobrarás tú o tus beneficiarios en caso de fallecimiento.

* REDUCCIONES Y BONIFICACIONES DE CUOTAS

En el momento de causar **alta inicial** en el seguro Mupiti Profesional, en función de la **EDAD** o bien con un grado de **DISCAPACIDAD** superior o igual al 33% podrás beneficiarte de reducciones y/o bonificaciones que en materia de seguridad social se establezca por normativa legal, siempre y cuando hayan sido previamente reguladas por Mupiti y se cumplan los requisitos exigidos para tal fin. La reducción y/o bonificación de cuota deberás solicitarla expresamente y supone la reducción de las prestaciones en el mismo porcentaje.

Cuota mensual 2014 sin bonificación*

211,54€

1. Importe de la cuota destinado a jubilación (hasta 64 años actuariales)

Edad	Cuota de Riesgo + gastos +	Importe en € para Jubilación
21	47,21	164,33
22	47,69	163,85
23	48,21	163,33
24	48,83	162,71
25	49,33	162,21
26	50,03	161,51
27	50,69	160,85
28	51,67	159,87
29	52,79	158,75
30	53,55	157,99
31	54,38	157,16
32	54,79	156,75
33	55,07	156,47
34	55,20	156,34
35	55,35	156,19
36	55,35	156,19
37	55,32	156,22
38	55,15	156,39
39	55,02	156,52
40	54,87	156,67
41	55,06	156,48
42	56,17	155,37
43	56,98	154,56
44	58,02	153,52
45	62,09	149,45
46	63,37	148,17
47	64,81	146,73
48	66,40	145,14
49	68,21	143,33
50	70,22	141,32
51	72,46	139,08
52	74,80	136,74
53	77,28	134,26
54	79,95	131,59
55	91,64	119,90
56	94,76	116,78
57	98,06	113,49
58	101,34	110,20
59	104,52	107,02
60	109,28	102,26
61	113,58	97,96
62	117,97	93,57
63	122,60	88,94
64	127,56	83,98

2. Importe de la cuota destinado a jubilación (desde 65 años)

190,39 euros



Buzón del mutualista

Deja tus consultas en: www.mupiti.com/contactanos.aspx



¿Por qué Mupiti Vida Flexible?

Porque **te permite escoger** las coberturas que necesitas. Por ejemplo, si viajas habitualmente en automóvil es conveniente contratar los complementos doble capital por accidente y triple capital por accidente de circulación.

O si eres autónomo, te conviene contratar la cobertura de incapacidad permanente absoluta, pues en caso de no poder trabajar como consecuencia de una enfermedad o accidente, te garantizas un capital que te permita seguir adelante y afrontar los pagos.

Por otra parte, si la economía es el problema por el que no te planteas contratar un seguro de vida, Mupiti Vida Flexible te cubre el fallecimiento por cualquier causa, sin que estés obligado a contratar ninguna cobertura adicional, lo cual supone un ahorro y, con menos coste, tienes garantizado un capital para tus beneficiarios.

¿Qué capital cobraría en caso de contratar los complementos doble o triple para fallecimiento o para invalidez permanente absoluta?

Un ejemplo sencillo: Supongamos que contratas el seguro Mupiti Vida Flexible por un capital asegurado en caso de fallecimiento por cualquier causa de 100.000 euros.

Si adicionalmente tienes contratado el complemento doble capital por accidente, en caso de que el fallecimiento se produjera como consecuencia de un accidente, tus beneficiarios cobrarían 100.000 por fallecimiento + 100.000 por fallecimiento por accidente: total 200.000 euros.

Un segundo ejemplo: Contratas el complemento de invalidez doble por accidente y triple por accidente de circulación. En ese caso, si se produce una invalidez permanente absoluta derivada de un accidente de circulación, tú cobrarías una prestación de supervivencia de 100.000 por invalidez + 100.000 por invalidez por accidente + 100.000 por invalidez por accidente de circulación: total 300.000 euros.

¿Puedo desgravarme las cuotas del seguro de vida?

La disposición adicional novena y los artículos 51 y 52 de la Ley 35/2006, de 28 de noviembre de 2006, indican que los profesionales que estén en el Régimen Especial para Trabajadores Autónomos (RETA) o en una mutualidad de previsión social alternativa al RETA y sus familiares en primer grado, los empresarios individuales en la seguridad social y sus familiares en primer grado, los trabajadores de mutualidades de previsión social, y los trabajadores por cuenta ajena colegiados en un Colegio profesional con mutualidad y sus familiares en primer grado, se pueden reducir de la base imponible del IRPF las cuotas de los seguros contratados con mutualidades de previsión social cuyas contingencias cubiertas sean -según el art. 8.6 del texto refundido de la Ley de Regulación de los Planes y Fondos de Pensiones- jubilación, incapacidad total, absoluta o gran invalidez y fallecimiento.

La contingencia principal cubierta por el seguro Mupiti Vida Flexible es fallecimiento y, por tanto, **las cuotas se pueden reducir de la base imponible del IRPF**, siendo esto una ventaja frente a las aseguradoras privadas con ánimo de lucro.

El seguro Mupiti Vida Préstamo ¿se puede contratar por más capital del que esté pendiente de amortizar en el préstamo?

No, pues este seguro garantiza la *cancelación del capital pendiente* de amortizar siendo beneficiaria la entidad financiera. No obstante, como el capital asegurado se ajusta cada 1 de enero, puede suceder que si el fallecimiento se produce durante el año, haya un sobrante de dinero una vez abonada la prestación a la entidad financiera.

En ese caso ¿quién cobra el excedente?

Lo cobraría el beneficiario designado.

¿Hay ventajas en contratar para un préstamo hipotecario el seguro Mupiti Vida Préstamo, en lugar de Mupiti Vida Flexible o un seguro de Vida corriente?

Hay ventajas en contratar Mupiti Vida Préstamo cuando la garantía a cubrir es el capital de un préstamo hipotecario. En primer lugar, un seguro de vida corriente no vinculado a préstamo hipotecario, consiste en contratar un capital cuyos beneficiarios serían personas físicas designadas por el tomador. En cambio, Mupiti Vida Préstamo al estar diseñado para préstamos hipotecarios, obliga a que el beneficiario sea una entidad jurídica. Si contratásemos un seguro de vida cuyo beneficiario fuese una persona física, cuando cobrara el beneficiario la prestación, tendría que tributar por ello y, por tanto, hasta es posible que el capital no le alcance para cancelar posteriormente el préstamo. En cambio con Mupiti Vida Préstamo, quien cobraría la prestación sería el banco y, por ello, esta operación no afectaría a nuestros familiares pues no tendrían que tributar al no ser beneficiarios de la prestación. Únicamente en caso de que hubiese un sobrante a la hora de pagar al banco, el beneficiario cobraría esa cantidad -muy poca- y tributaría solo por dicha cantidad.

Otra ventaja de Mupiti Vida Préstamo es que, al contratarlo, hay que entregar una copia del plan de amortización, y así cada año de forma automática el importe del seguro se ajusta al importe del préstamo pendiente de amortizar. Esto supone pagar por lo que se debe y además con la comodidad de que se hace de forma automática.



Oferta exclusiva* solo por ser de



MESES GRATIS

en tu seguro

¡Contrata ya!



902 108 656

Más de 1.400
mutualistas ya lo
han contratado.
Solo hasta
el 31 de julio.



*Promoción válida para las nuevas pólizas de auto (exclusivamente turismos o furgonetas con uso particular) de la modalidad 'Todo Riesgo con franquicia o Terceros Completo (robo + lunas + incendios) con pago anual y el conductor con al menos 5 años de carné, y hogar con pago anual', con capitales de continente y contenido asegurados y que sean emitidas entre el 1 de febrero de 2014 y el 31 de julio de 2014, ambos inclusive y con fecha de efecto (entrada en vigor) desde el 1 de febrero de 2014 hasta el 31 de agosto de 2014, ambos inclusive. Quedan excluidos de la promoción los reemplazos, es decir, los riesgos ya asegurados con Zurich Seguros en cualquiera de sus Canales de distribución. Para contratar y participar en la promoción llama al 902 108 656. Se devolverá al cliente el importe equivalente a 4 meses de prima del seguro contratado. La devolución se hará mediante transferencia bancaria al cliente en un plazo aproximado de 45 días desde la fecha de efecto de la nueva póliza contratada. Acuerdo de distribución entre Mupiti CIF V-28418838 inscrita en el Registro Administrativo de Entidades Aseguradoras con el nº P-1.703 y Zurich Insurance plc, sucursal en España, Compañía de Seguros y Reaseguros, S.A. Estos productos pertenecen a Zurich Insurance plc, sucursal en España.